



società di  
rappresentanza  
commerciale



Sell & more

project

Sell & more

SALE



# PASSIONE COMPETENZA UNICITA'

**Sell & more** è una **start up** che offre servizi commerciali, in grado di gestire e supportare le vendite ed i **processi di crescita**.

Al proprio interno sono presenti manager e professionisti che con **passione** e **competenza** accompagnano i clienti verso gli **obiettivi**.

Ogni progetto viene sviluppato in maniera **unica e personalizzata**.

 **Sell & more**

**UN TEAM DI  
PROFESSIONISTI  
AL TUO  
SERVIZIO.**

# IDENTITÀ AZIENDALE

La nostra società è nata dall'idea di **Silvano De Biagi** (CEO Founder) e dall'incontro di professionalità complementari, con l'obiettivo di diventare un punto di riferimento per **PMI** e **progetti commerciali** in fase di start up.

Siamo un **team coeso**, pronto a mettere in sinergia le competenze distintive di ciascuno per fornire **soluzioni**.

Ci piace essere pragmatici e concreti.

Traduciamo gli obiettivi strategici in **unità di misura quantificabili** e ragioniamo per fasi, tempistiche e risultati da conseguire.

# MISSION

**" Accompagnare i nostri Partners verso gli obiettivi di vendita prefissati "**

Questa frase è molto più che uno slogan, è un **mantra** da seguire alla lettera.

Ci piacciono i progetti sfidanti e riuscire ad ottenere un grado di **fiducia** elevato dal nostro Partner, in modo da riuscire a conseguire rapporti veri, che durino nel tempo.

# CLIENTI

CLIENTI & PARTNERS

## CLIENTI E PARTNERS

START UP / PICCOLE MEDIE IMPRESE / SOCIETA' ESTERE / SOCIETA' NAZIONALI PER INTERNALIZZAZIONE

Collaboriamo e selezioniamo con cura le realtà Partners, per creare un rapporto solido e di lunga durata al fine di individuare e raggiungere gli obiettivi condivisi.

Lavoriamo con progetti in fase di start up, PMI e società estere con interessi in Italia.

Studiamo, per questo, gli aspetti strategici, creativi e tecnici adatti al soddisfacimento delle esigenze di ogni Cliente e per lui coordiniamo ogni tipo di intervento.



# ESP

LE NOSTRE **ESPERIENZE**

# ERIE NZE

## ESPERIENZE

CONSULENZA TECNICA E STRATEGICA / E-COMMERCE / GESTIONE RETI VENDITA /  
VENDITA ON-LINE / OFF-LINE

Le esperienze dei membri del nostro team sono varie e complementari. I settori nei quali vantiamo una conoscenza pregressa sono quello del food & beverage, della salute e benessere e quello tecnologico.

In questi ambiti abbiamo gestito varie società maturando conoscenze nelle strategie di crescita dei vari canali di vendita.

Possiamo progettare piani di sviluppo personalizzati multicanale: retail, distribuzione, social, on line, etc..



# SER

I NOSTRI SERVIZI

# VIZI

## SERVIZI

CONSULENZA COMMERCIALE STRATEGICA / CREAZIONE E GESTIONE RETE VENDITA / RICERCA SELEZIONE DISTRIBUTORI / SELEZIONE E FORMAZIONE FIGURE COMMERCIALI / ANALYTICS & REPORTING / LEAD GENERATION / EXPORT MANAGEMENT

### " COSA POSSIAMO FARE PER TE ? "

Partiamo da un' analisi e una chiacchierata veloce per capire esigenze, posizionamento e prospettive di crescita.

Possiamo offrire un ventaglio di servizi su misura, a seconda delle tue necessità:

- > **Consulenza commerciale strategica:** Analisi opportunità e minacce, stesura di un business plan.
- > **Creazione e gestione di reti vendita online/offline:** Creiamo e gestiamo reti vendita dedicate, sia in ambito fisico (retail), che on-line (e-commerce e social marketing).
- > **Ricerca, selezione e formazione figure commerciali:** Troviamo la persona giusta per il tuo reparto commerciale e se vuoi inserire figure Junior ci occupiamo anche della formazione commerciale iniziale.
- > **Selezione e negoziazione distributori:** Promuoviamo il tuo prodotto e negoziamo per te le condizioni di vendita con i primari distributori italiani e internazionali.
- > **Export management:** Gestione dell' export, con individuazione e contrattualizzazione manager locali se richiesto e necessario.



# SER

I NOSTRI SERVIZI

# VIZI

SERVIZIO CHIAVI IN MANO!

**"SAREMO IL TUO BRACCIO COMMERCIALE"**

Affidati a *Sell & more* per la gestione completa del tuo ufficio commerciale, con la formula dell'outsourcing.

Penseremo a tutto, dall' apertura branch/ufficio fino alla gestione. Con incentivi legati al raggiungimento degli obiettivi.



# STRUT LA NOSTRA STRUTTURA TURA

## STRUTTURA

RESPONSABILE BUSINESS UNIT / BUSINESS MANAGER / SALES MARKETER / MARKETER

La nostra società dispone di professionisti che intervengono in maniera coordinata e parallela alla stesura dei piani di sviluppo commerciale. E' indispensabile conoscere alla perfezione le dinamiche di outsourcing per operare.

Ogni struttura operativa è composta in questo modo; a capo del progetto c'è il Business Manager che, coadiuvato da Sales Recruiter e Marketer, dovrà gestire le dinamiche del progetto di vendita. Sotto gli occhi del Responsabile Business Unit che verificherà progressi ed andamenti.



# MODEL LO OPERA TIVO

MODELLO OPERATIVO

## MODELLO OPERATIVO

PIANO DI SVILUPPO COMMERCIALE

Dopo un primo incontro tra Partner commerciale e Responsabile Business Unit per definire strategie, fabbisogni ed obiettivi, avviene la firma contrattuale tra società Partner e *Sell&more*.

Il Responsabile Business Unit assegna un Business Manager come referente per il partner.

Business Manager si confronta con il reparto recruitment e reparto marketing per attuare la strategia.

Realizziamo una strategia di sviluppo commerciale che prevede la definizione di obiettivi, tempi e azioni in base all'analisi ed individuazione del target.

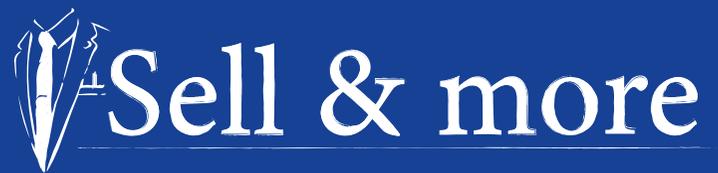
L'avvio del progetto avverrà solo dopo la condivisione della strategia con la società Partner.

L'invio di feedback avverrà con scadenza regolare per monitorare l'operato secondo il piano commerciale.



## ALCUNI NOSTRI CLIENTI





società di  
rappresentanza  
commerciale

Sell&more S.r.l.  
Strada Cardio, 58  
47899 San Marino  
Tel. +39 3371041196  
COE SM28924  
[info@selndmore.it](mailto:info@selndmore.it)  
[www.sellandmore.it](http://www.sellandmore.it)

---